



Jetzt informieren!



WIFI-Lehrgang Direktvertrieb – Chance für die Zukunft

Kursförderung bis zu 100 % plus Bonuspaket

WIFI. Wissen Ist Für Immer.

noe.wifi.at



Jetzt informieren!



WIFI-Lehrgang Direktvertrieb – Chance für die Zukunft

Kursförderung bis zu 100 % plus Bonuspaket

WIFI. Wissen Ist Für Immer.

noe.wifi.at

DAS PROGRAMM

Modul 1: Direktvertrieb – eine Vertriebsform mit Zukunft

4 Stunden

- Entwicklung des Direktvertriebs
- Formen des Direktvertriebs
- Trends im Konsumverhalten
- Vorteile für den Konsumenten
- Vorteile für das Direktvertriebsunternehmen
- Vorteile für den Direktberater
- Unterscheidung Direktvertrieb –
Pyramidensysteme
- Branchen im Direktvertrieb
- Motivation und Erfolgsfaktoren
- Leitbild des Direktvertriebs
- Leistungen des Gremiums Direktvertrieb
in der WKO

Modul 2: Alles, was Recht ist – Direktberater als Gewerbetreibender

4 Stunden

- Gewerbeordnung
- Konsumentenrechte im Direktvertrieb
- Fernabsatz
- Internetpräsentation und -verkauf
- Wettbewerb und Werbung
- Das Sozialversicherungsrecht
- Verhältnis zwischen
Direktvertriebsunternehmen und
Direktberater (Grundzüge des HVertrG)

Modul 3: Gut gerüstet für den Sozial- versicherungs- & Steuerdschungel

4 Stunden

- Allgemeine Voraussetzungen für
Jungunternehmer
- Konkrete finanzielle Planungsmaßnahmen
- Mögliche Rechtsformen
- Sozialversicherungsbeiträge
- Steuerrecht
- Umsatzsteuer
- Einkommensteuer
- Liebhaberei
- Einnahmen-Ausgaben-Rechnung

Modul 4: Souverän auftreten – Businessetikette für Direktberater

4 Stunden

- Der erste Eindruck
- Körpersprache
- Positiv kommunizieren
- Tipps zur Kleidung
- Knigge und Charisma
- Stimmbildung (Stimm-Analyse /
Atemtechnik / Stimmtraining für Standard
und Stress-Situationen)
- Grundlagen der Rhetorik
- Präsentationstechniken
- Zeitmanagement